

# ビジネスサポートながの

Business Support Nagano

経営者  
シリーズ

トップかく語りき

株式会社 ウィーゴカントリー倶楽部  
代表取締役社長・支配人

## 佐藤 孝幸氏

*Takayuki Sato*



株式会社 ウィーゴカントリー倶楽部  
長野市信更町田野口3956  
TEL. 026-290-3005  
FAX. 026-290-3003  
創業 平成12年9月  
資本金 1,000万円  
業種 ゴルフ場および関連施設の経営



## 喜ばれるために知恵を出していこう。

ゴルフを趣味とするビジネスマンは多い。ウィーゴカントリー倶楽部社長の佐藤孝幸さん(65)もゴルフ好きのサラリーマンの一人だった。ところが今から7年前、ゴルフ場が仕事場になる。

佐藤さんは同社の経営会社である準大手ゼネコン、前田建設工業で30数年、給排水・空調などの設備設計技術者として全国を飛び回り、中国の超高層ビルも手がけた。

一方、ゴルフ歴は35年以上。転勤先の富山で先輩に誘われ、安いクラブを買って練習もせずコースに立ったのが始まりだった。「難しいと同時に、面白いと思った。それ以来、練習場には通いましたね。夏休みの1週間、朝練習場に行って、家に帰って昼寝して、夕方また練習場に行ったりね。でも全然ダメ(笑)、うまくいかな

い。だから余計にはまりました」。

同社への赴任話が出たのは設備設計の責任者を後進に譲った時期であり、ゴルフが好きで、人と話すことも好きだった佐藤さんは「良いんじゃないかなと思いました」。反対されるかと心配した奥様も何の抵抗もなく「一緒に行くと言ってくれて」、すんなりと長野行きが決まった。

同カントリー倶楽部は、来場者のほとんどが県内、しかも北信が90%以上を占める地元密着型のパブリックコース。年間通じての低料金(平日7,600円・土日祝10,900円)、ハーフ後のおしほりサービス、6月から8月まで期間限定の「完全セルフスループレー」、月2回5人限定で格安にレッスンが受けられる「100切りプロジェクト」など、ゴルファーの気持ち

をしっかりとつかんだサービスで人気を集めます。今年発足した「友の会」も大好評だ。いずれもゴルファーの気持ちがよく分かる佐藤さんをはじめとする、スタッフのアイデアの賜だ。

「パブリックならではの特徴を活かして、お客様が喜ぶ企画をすぐにやってしまう(笑)。それがうちの良さ。あまり儲からないけど(笑)、お客様に何度も来ていただくために、とにかく知恵を出していこうと考えているんです」

スタッフ全員がつねに笑顔と温かな気持ちでお客を迎える、おもてなしの心を大切にした接客を心がける。「9月からのシーズンも大勢のお客様に来ていただきたい」と、佐藤さんは満面の笑顔で話す。

回覧

# 長野法人会 NEWS

9月の法人会事業



## ●長野税務署 定期人事異動の報告

7月10日付で税務当局の定期人事異動があった。長野税務署においても新署長をはじめ多くの方が着任された中、当会と関わりの深いお二方を紹介する。



署長  
浅見 清美

### 1 長野税務署での抱負

私は群馬県の出身で長野県勤務は初めてとなります。

自然豊かな、歴史ある長野で勤務できることを大変光栄に思っております。

管内事情に精通し、「納税者サービスの向上」、善良な納税者が課税の不公平感を持つことがないよう、「適正・公平な課税・徴収の実現」に向け努力していきたいと考えております。

また、社会保障・税番号制度が来年1月から順次利用が始まります。納税者の皆様に番号制度を理解していただけるよう、広報・周知に努めて参る所存です。

### 2 長野法人会会員へ一言

法人会の皆様方には、日頃から税務行政に対し、多大なるご理解とご協力を賜り、この場をお借りして厚く御礼申し上げます。

税務行政における様々な課題に適切に対応していくためには、法人会の皆様方との連携・強調が不可欠であると考えております。

今後とも一層のご理解とご協力を賜りますようお願い申し上げます



法人課税第一部門  
統括官  
大須賀 一正

### 1 長野税務署での抱負

春日部税務署から参りました。長野県勤務は初めてとなりますが、前任の神山同様よろしくお願ひいたします。

管内の情況を良く理解するとともに、社会保障・税番号制度の円滑な導入や、e-Taxを始めとする税務行政の電子化の一層の普及・定着に取り組み、丁寧な行政サービスを提供して参りたいと考えております。

### 2 長野法人会会員へ一言

法人会の活動に対しまして、微力ですが、精一杯支援させていただきたいと思います。また、法人会の役割が十分に發揮されますよう、役員、会員の皆様の税務当局に対するご意見をお聞きし、法人会との更なる連携・協調に取り組んで参りたいと考えております。



## ●活発だった8月の部会活動



### 信更部会 信更夏まつりに協力

猛暑日となった8月1日、信更体育館周辺広場で行われ、まつりのアトラクションとして落語寄席が行われた。冒頭、富田衛部会長の挨拶のあと落語家 立川晴の輔氏が登場。190名の参加者の中には、「生で落語を聞くのは初めて」という方が多かった。

### 東部部会 納涼パーティー

毎年8月の第一金曜日にながの東急ライフ特設ビアガーデンを貸切にして開催される東部部会「納涼パーティー」。今年15回目を迎える東部部会の看板事業であり、定員を大きく上回る150名を超える申込があった。当日は恒例の三登山太鼓の演奏がオープニングを飾り、バンド演奏や役員企業から提供された賞品による抽選会、そして昨年より交流が始まった信濃中野法人会飯山支部の役員にも参加いただき大いに盛り上がった。受付から座席案内、抽選会の司会進行はもちろん、太鼓やバンド演奏も部会役員が関わっている点も参加者から評価が高い理由。

### 豊野部会 豊野町サマーフェスティバル

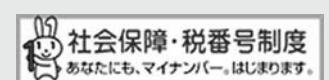
8月8日、長野市商工会豊野支所が中心となって開催された。その中で豊野部会が落語寄席を開催した。

## 税務署からのお知らせ

### マイナンバーの適切な安全管理措置に組織としての対応が必要です。

#### 【安全管理措置】

- 事業者は、マイナンバー及び特定個人情報の漏えい、滅失又は毀損の防止その他の適切な管理のために、必要かつ適切な安全管理措置を講じなければなりません。また、従業者に対する必要かつ適切な監督を行わなければなりません。
- 中小規模事業者に対する特例を設けることにより、実務への影響に配慮しています。



長野法人会HPトップページの下段にバナー(見出し画像)があります。

国税に関する社会保障・税番号制度(マイナンバー制度)の最新情報を随時更新しています。

(次号につづく…)

- 長野税務署では、庁舎敷地内の駐車場舗装工事を行っています。(工期:至平成27年10月9日)  
来署される皆様には、大変ご不便をお掛けしますが、お越しの際は、公共交通機関のご利用をお願いいたします。

# ヒト・モノ・力ネ 経営の三要素を学ぶ



人材・社員の育成の仕方、社内コミュニケーションの取り方  
なにが原因なのか

社員が思うように働いてくれない。困ったことだと思います。こんなとき、困った、困ったと見ていているだけでは埒があきません。

社員が困った姿になったのには、必ず原因があります。原因は、社員の側にもあります。経営の側にもあります。両方の原因を明らかにして対処することで、この問題を解決するという取り組みが求められます。

採用の仕方はどうだったでしょうか。スキルや資質を確かめてから採用したでしょうか。とにかく人が欲しいからと、我が社に合わない人を採用してしまわなかつたでしょうか。

教育に問題はなかったでしょうか。必要な知識・技術・技能を教えないまま、訓練しないままに、仕事に就けたりしなかつたでしょうか。



経営コンサルタント

浪 宏友 氏

規律はどうだったでしょうか。ルール違反を見つけても、辞められては困るからと、見て見ぬふりをしてこなかったでしょうか。

支援はできていたでしょうか。社員が困って相談にきたときに面倒くさそうに応対しなかったでしょうか。忙しいから明日にしろなどと追いかけし、そのまま忘れてしまったりしなかったでしょうか。

そんなことをした覚えはない。そう思ったとしても、現実に社員が思うように働いてくれないとしたら、必ずどこかに原因があるはずです。

原因を突き止めるのは生易しいことではありません。しかし、原因を突き止めなければ問題解決はできません。社員の側にある原因と経営側にある原因を見つけて、適切に対処する必要があります。



“モノ”を売る・売上を伸ばすノウハウ  
その6【購買行動段階をすべて埋める】

モノやサービスを売る時、購買行動段階というものを考慮しなければ上手くいかないのをご存知ですか？これは、見込み客が御社の商品を知ってから、購入して更に誰かに紹介してくれるまでのプロセスのことを言います。専門家の世界ではいくつか考え方の流儀があるので、概ね次の5段階で考えておけば問題ありません。

## [第1段階]注意・認知

見込み客の注意を引いて商品・サービスを知ってもらい、認知度を高める。

## [第2段階]興味・欲求

商品の魅力を最大限にして伝え、欲しいと思わせる。

## [第3段階]比較・検討

正しい評価ができる判断基準(モノの見方、考え方)を伝える。行動に移せるだけの十分かつ正確な情報を提供する。



経営コンサルティングファーム  
なゆたが合同会社 代表社員

中村 康弘 氏

## [第4段階]購入・使用

購入しやすいように支援する。(煩雑な申込方法や支払方法を避けるなど)購入後、しっかり使用してもらえるように十分にアフターフォローする。

## [第5段階]愛着・共有

購入が正しかったことを確信させ、取引を継続させる。顧客のネットワークの中で、紹介・口コミをしてもらう。

さて、御社で実行中の顧客獲得方法や手順は、以上の5つの段階がすべて埋まっている状態にあるでしょうか？もしも、どこかの段階が手薄であったり、穴が開いていたりすると、計略的な顧客獲得が難しくなりますので、補強が必要です。一度、現状の方法や手順を、購買行動段階に沿って整理することを強くお勧めします。

※過去の記事は弊社ホームページでご覧いただけます。



“カネ”の流れ・資金繰り改善のポイント  
～想いを伝える～

相続では、財産の有る無しに関わらず分割争いが起きる可能性が高く、相続人間の公平性が常に問題になります。相続を円満に進めるためには生前贈与や被相続人の想いを伝える「遺言」などの事前準備が大切です。

相続での揉め事の多くは親子間や兄弟間での感情的な対立です。それは突然やってきますから、準備していない場合、身内といえども個人の思惑が絡む財産分けは紛糾しやすいのです。

例えば、財産が土地や建物・自社株などのように分割しにくい場合は、その使用を含めて揉め事に繋がりやすいですし、また、結婚とか海外留学など子供の個性に合わせて支援したことが、返って公平ではないとして揉めることすらあります。兄弟仲がいいというだけで争いが起きないとは言い切れません。子供が独立して家庭を持てば考え方も変わってくるし、お金の価値観も変わってくることから醜い相続争いに繋がる場合もあるのです。

セミナー講師  
ビジネスコーチ  
FP・DC（年金プランナー）  
Office SHIMADU 代表

島津 悟 氏



遺言の必要なケースには、「子供が無く配偶者と親・兄弟がいる」「特別に財産を残したい子供がいる」「相続権の無い孫や兄弟に与えたい」「子供の嫁に与えたい」など、想いを伝える手段としていくつものケースが考えられます。

ただ、いざ書こうとなるとなかなか書けないのが遺言でしょうが、最近は「エンディングノート」という想いを伝えるノートもありますので、自分史をはじめ家族への想いを綴るところから始めるのも方法でしょう。

相続では、財産を均等分割するのが一般的のように受け止められていますが、現実には均等分割は難しく、合理的な配分をせざるを得ない場合が多いです。したがって、遺留分に配慮しながら、その配分方法を遺言に残すことは被相続人の“想いを伝える”とても大切な作業と言えます。つまり「遺言」は、相続争いを防止する最強の手段なのです。

**視聴無料**

セミナーは受けたいけど忙しくて時間が取れない方  
継続的に社員研修ができるシステムがほしい方etcにぜひご覧いただきたい

## インターネットセミナー

常時400タイトルのセミナーが視聴可能!!

ID:hj0901  
パスワード:0011



長野法人会HPトップページの下段にバナー(見出し画像)があります。

今月のオススメプログラムはこれ!

### 企業がやっておくべき 『マイナンバー』対応策

マイナンバー制度は国民一人ひとりに個人番号を与え、社会保障や税の手続きを効率化する仕組みで、来月より通知される。そのマイナンバーの概要と制度が導入される前に押さえておきたい基礎知識、企業がやるべき実務のポイントのガイドラインを解説する。

講師 佐伯 優 氏  
佐伯 優 税理士事務所  
所長 税理士



講師略歴／1949年山口県生まれ。福岡大学卒業後、都市ホテル会社入社。73年旧郵政省入省、特殊法人の決算作成等に関わり企業経営の客観的な数字で話せる大事さなどを痛感。現在は、税理士として「価値ある情報、価値ある分析、価値ある時間を提供し、お客様に感謝していただくこと」をミッションに、日本全国の多業種の企業経営に携わる。

# ビジネスに効くゴルフ

なぜ経営者はゴルフをするのか?

第5回

## ボール・プレイド・アズ・イット・ライズ ～ゴルフを愉しむ根本精神

長野国際カントリークラブ  
(日成観光株式会社)

古木 惣一郎



ゴルフ発祥の地、スコットランドでのゴルフは、日本における「武道」に匹敵するものでした。娯楽を通じて人生観や世界観を磨く修行の場、そして仲間とそれを語り合う豊かな社交の時間として、ゴルフは愛されてきました。

その精神の根本にあるのが、ゴルフ規則13“BALL PLAYED AS IT LIES (あるがままに打て)”です。

ゴルフコースの原点は、リンクスという海辺の荒れ地を活用したものであり、自然の影響が大きく、ベストショットが必ずしも良い結果につながるとは限りませんでした。しかし、ゴルフの先人達は、その様な環境にも関わらず、ノータッチでのあるがままのプレーを信条としました。

では、なぜそこにこだわりを見出したのか？ それはアンフェアやピンチへ正対するからこそ、人生の妙味が味わえることにあったのではないでしょうか。さらには、逆境の中で見苦しい振る舞いをせず、正し

い精神に従って対処できる人物を尊ぶ文化にもあつたのでしょうか。

のことから“あるがままに打つ”ことは、ゴルフのみならず、人生そのものを深く愉しむためのエッセンスであるといえます。そして、この精神があるからこそ、ゴルフをただの娯楽ではなく、偉大な「道=武道」と捉える事ができるのです。

さて、あなたがプライベートのラウンドで、ベストスコアを更新できそうな状況だったとしましょう。しかし、最終ホールで放ったティーショットは、無残にもディボットに入っていました。今日は仲間から“6インチプレース”が許されていますが、あなたならどうしますか？

もし、あなたが公正で誇りある経営を志している経営者であれば、私は“あるがままに打つ”ことをお勧めします。たとえそれでベスト更新が潰えたとしても、より大切な教訓や、より深い愉しみを、ゴルフはあなたに教えてくれるはずだからです。



## 今月の売れ筋10冊

2015.7/1～7/31  
平安堂長野店 提供

- |  |                                 |
|--|---------------------------------|
| <b>1 読んだら忘れない読書術</b>                     | ■樺沢紫苑／著 サンマーク出版 1,500円          |
| <b>2 トヨタで学んだ「紙1枚！」にまとめる技術</b>            | ■浅田すぐる／著 サンマーク出版 1,400円         |
| <b>3 嫌われる勇気</b>                          | ■岸見一郎／著 ダイヤモンド社 1,500円          |
| <b>4 伝え方が9割 2</b>                        | ■佐々木圭一／著 ダイヤモンド社 1,400円         |
| <b>5 エッセンシャル思考</b>                       | ■グレッグ・マキューン／著 かんき出版 1,600円      |
| <b>6 ひみつの教養</b>                          | ■飯島勲／著 プレジデント社 1,600円           |
| <b>7 すべての「学び」の前に鍛えるべきは、「教わる力」である。</b>    | ■牧田幸裕／著 ディスクヴァー・トゥエンティワン 1,500円 |
| <b>8 日本の健康を支える 長寿日本一 信州の食企業13社</b>       | ■第一企画株式会社編 ダイヤモンド社 1,500円       |
| <b>9 0ベース思考 どんな難問もシンプルに解決できる</b>         | ■スティーヴン・レヴィット／著 ダイヤモンド社 1,600円  |
| <b>10 トップセールスには、なぜ「いいお客さま」が集まってくるのか？</b> | ■横田雅俊／著 ダイヤモンド社 1,400円          |



すべての「学び」の前に  
鍛えるべきは、  
「教わる力」である。

牧田幸裕 著  
ディスクヴァー・トゥエンティワン  
1,500円(本体価格)

本書は、7年連続で信州大学大学院にて「最も印象に残る講義」として選出された、誰でも「教わる力」を鍛えることで、今までの「もったいない人」から「成果と結果を出せる人」になることができるノウハウが書かれた一冊です。

# 事務局の掲示板



## 事業実施カレンダー

9月

1 火	17 木	10月決算法人説明会
2 水	18 金	新設法人説明会
3 木	19 土	
4 金	20 日	長野県法人会連合会 青年部合同例会
5 木	21 月	更北部会会員親睦交流会
6 金	22 火	長野県法人会連合会 女性部連絡協議会
7 月	23 水	
8 木	24 木	
9 金	25 金	経営相談室(法律相談)
10 木	26 土	役員視察研修旅行
11 金	27 日	租税教室
12 木	28 月	
13 金	29 火	
14 木	30 水	須高ブロック役員会
15 金		東部部会会社見学
16 木		松代部会理事会

## 長野法人会ホームページ 9月15日公開予定！

ふとう ふくつ  
“俺の私の不撓不屈”

“人生・仕事の結果＝考え方×  
熱意×能力”という考え方が  
好きなんです



第13回 株式会社ベスト  
代表取締役 中澤尚文氏

編集後記

Tea  
Room



「孫は来てよし、帰ってよし」  
「ただいまー」の声とともに心待ちに待っていた孫が長野にやってきました。早速孫に命令されながら楽しく遊んだりドライブに行ったりして過ごしました。2～3日の間、孫は可愛いし楽しかったのです。

ところが4・5日ともなるとさすがに「じいじ」も疲れてきました。6日目に「また来るねー、バイバイ」と帰って行きました。

私は帰る頃には来る時とは反対に早く帰ってくれ……。そして、残った家族は全員疲れて風邪をひきました。その時、冒頭の「孫は来て……」の言葉を思い出しました。

とは言うものの孫が帰って暫くするとまた早く来ないかなと待っている私です。 広報副委員長 竹村國彦





情報アンテナ ビジネスインフォメーション

## 細胞レベルから『機能改善』を “機能性食品” クロスタニン・ドナリエラ

微細藻類 & キノコそして天然物のパワー  
「健康」への無限の可能性を秘め

121件を超える特許

「糖尿病」「動脈硬化症」「脂質異常症」「眼障害」を  
改善する特許なども



**岩盤浴** あの玉川温泉の湯の花を  
**『玉川の湯』** 利用した“人工北投石”による“ホルミシス効果”を

体内の毒素・不要物を排泄(デトックス)、体温  
を高め、免疫力を向上、健康増進に最適です!

(初回1,800円・2回以降1,500円、回数券8回10,000円)

ご相談・ご予約はまずお電話で **TEL026-248-5533**

**(有)シャロン・ミキ/玉川の里** 須坂市墨坂  
2-10-17

「ながのプレミアム商品券」ご使用時も、  
現金同様に「現金ポイントカード」に押印します!

### 学校用品販売

運動着、上履、水着、通学ヘルメット  
学校指定服、通学カバン、給食着  
紅白帽 等



### 洋品

婦人服、下着



### 寝具

寝具、こたつ布団  
園児お昼寝布団

160年の伝統を活かしつつ新たな挑戦へ

**株式会社 中澤屋**  
NAKAZAWAYA <http://nakazawaya.com>

長野市川中島町今井1583 TEL026-284-4139 FAX026-284-4365  
駐車場:店の北側、南側に完備 営業時間:朝9時~夜7時 土日も営業

**気になる身体トラブル、  
「足」からきているのかもしれませんよ。**

**FEET in DESIGN** フィートインデザイン

それは米国の医療現場から生まれ、  
生体力学をもとに足の専門医が開発した補正健康用具。  
3Dで詳細に足の状態を計測、そのデータをもとに、  
一人ひとりの足の状態に合ったインソールをご提供します。

[フィートインデザイン]

### ★歩き方講座開催!(無料)

足の最先端3Dデジタル測定をいたします。  
ご希望の方には「レッドコード」のパーソナルトレーニング(60分・無料)もご体験いただけます。  
※5名様以上の場合は無料で出張いたします。

お電話でご予約ください!

**070-5375-8345**

担当:清水ひろし

\*不在の場合、着信履歴のお電話にこちらからかけ直します。



リハビリ型デイサービス | バラフィット徳間店  
**BALAFIT**  
BALANCE UP FITNESS  
TOKUMA

長野市徳間1-1-2ハイツMK1階 TEL-FAX.026-405-6271

もうワードで悩みたくない方へ  
**2時間半でワードが簡単便利に変わる!  
今すぐ実務で活けるワード研修**

#### ■研修日程

- |           |             |
|-----------|-------------|
| ①9月5日(土)  | 10:00~12:30 |
| ②〃        | 13:30~16:00 |
| ③9月30日(水) | 10:00~12:30 |
| ④〃        | 13:30~16:00 |

※内容はすべて同じになります(1回完結)

【場所】長野市生涯学習センター3F

第6学習室

【費用】事前振込 8,000円(税込)

当日支払 10,000円(税込)

※テキスト代、動画データ代含む

【持物】筆記用具のみご持参ください。

パソコンは用意します。

【定員】6名(予約制:先着順)

【申し込み】弊社webサイトよりお申し込みください。

<http://jg-rider.com/word/>

**JGR 情報技術ライダー合同会社**

長野市稻里町中央3-21-8-101

**026-214-6044**



# 税務・税制 丸わかり

# 「会計」を学ぶ

あがたグローバル税理士法人  
公認会計士  
岡宮 春輝

## 任天堂の事業形態と売上総利益率

売上総利益率(以下『利益率』といいます。)は、売上高から売上原価を差し引いた売上総利益が売上高に対してどの程度の比率かを表します。利益率は高い方が望ましいですが、その良し悪しは事業形態や経営戦略を踏まえて判断する必要があります。

事業別や製品別の利益率は、現状認識、課題抽出、解決策の検討のきっかけとして使えることがありますので、自社の事業形態や経営戦略と照らし合わせて利益率を見てみてはいかがでしょうか。以下では任天堂を例にとってみます。

【表】 (単位:百万円)

	2013年3月期	2014年3月期	2015年3月期
売上高	635,422	571,726	549,780
売上原価	495,068	408,506	335,196
売上総利益	140,354	163,219	214,584
売上総利益率	22.1%	28.5%	39.0%

売上高に占める…

ハード売上の割合	62.4%	55.3%	53.4%
ソフト売上の割合	37.4%	44.4%	46.4%
その他売上の割合	0.2%	0.3%	0.2%

(有価証券報告書をもとに作成。連結ベース)

まず、売上高に占めるソフトの割合が上昇するにつれ利益率が上昇していることが分かります。また、公表されている決算概要説明をみると利益

率がマイナスになっているハードがあるようです。これらから推測すると、ソフトの利益率は高いですが、ハードの利益率は低いといえます。しかし、赤字覚悟でハードを普及させ、利益率の高いソフトで元を取り、全体として利益を獲得している事業形態であることを考えると、ハードの利益率が低いことは戦略に沿っており、一概に悪いとはいえないでしょう。

もっとも、ここ数年、利益率は上昇傾向ですが、以前ほど大ヒット作を生み出せなかったことやスマートフォン向けゲームが流行したことなどが影響し、売上高は減少傾向にあります。現状の事業形態のままでは、利益率をこれ以上改善させることには限界があり、十分な利益を確保できなくなるかもしれません。

2015年3月、任天堂はDeNAと業務・資本提携をしました。任天堂は世界的に知名度が高いキャラクターやソフトなどの知的財産を持っています。この提携により、任天堂はDeNAが持つ新しいユーザーとコミュニティを活用し、ハードに頼り過ぎずにユーザー数を拡大することができそうです。つまり、コストをかけず利益率が高いコンテンツの提供量を増やすことで、売上高の挽回と利益率の向上の両方を目指していることが窺えます。

# 税務・税制 丸わかり

# 「税」を学ぶ

作成 関東信越税理士会長野支部所属

金井秀夫 山浦修 藤澤義章

平井幸光 渡邊隆行

長野法人会 事務局 Tel026-227-0011

## 教えて! 税理士さん 5

ある日の社長さんと関与税理士の会話…  
**社長)**

最近テレビなどで、マイナンバー制度とかいうのが話題になっているんだけど、どんなものなの?  
**税理士)**

マイナンバー制度とは、「社会保障・税番号制度」ともいわれるんですけれど、国民一人ひとりに12桁の個人番号(マイナンバー)を割り当てることで、例えば、社会保険事務所や税務署、市区町村役場など複数の行政機関に存在する個人の情報を、同一人の情報であるということの確認を行うための制度なんですよ。

**社長)**

そんなことをして、何かメリットあるの?

**税理士)**

当面、社会保険や税金に関する申請や申告手続の際に、マイナンバーも記載してもらうことになるんですが、①行政運営の効率化を図ったりとか、②行政手続きの簡素化による国民の負担軽減や利便性の向上を図ったりとか、③より正確な所得の把握につながることで、例えば社会保障給付の適正化など公平・公正な社会の実現を図ることなどが期待されているようです。

**社長)**

あまり具体的にイメージできないけど、年金や生活保護の不正受給などが話題になったりしていたし、仕方ないのかな。

ところで、そのマイナンバーって、いつ、どこから連絡あるの?

**税理士)**

今年の10月5日以降、住民票のある市区町村役場

から、一人ひとりに「通知カード」が郵送されることになっています。

この「通知カード」は、住所・氏名・生年月日・性別とともに個人番号(マイナンバー)が記載されており、運転免許証程度の大きさのカードだそうです。

マイナンバーは、生涯を通じて利用し、原則変更されませんので、紛失などしないよう大切に保管してくださいね。

**社長)**

まずは、10月になると市区町村の役場からマイナンバーが記載された「通知カード」が郵送されてくるから大切に保管しろということですね。

ところで、具体的にはどんなことに必要となるんですか?

**税理士)**

具体的なことは、次回引き続きお話しします。

なお、法人にも1法人につき一つ、13桁の「法人番号」が割り当てられ、国税庁から各法人の登記上の本店所在地宛に、今年の10月から通知書が郵送されます。これも行政手続きに利用されることになりますが、「法人番号」は、一般に公表されます。

