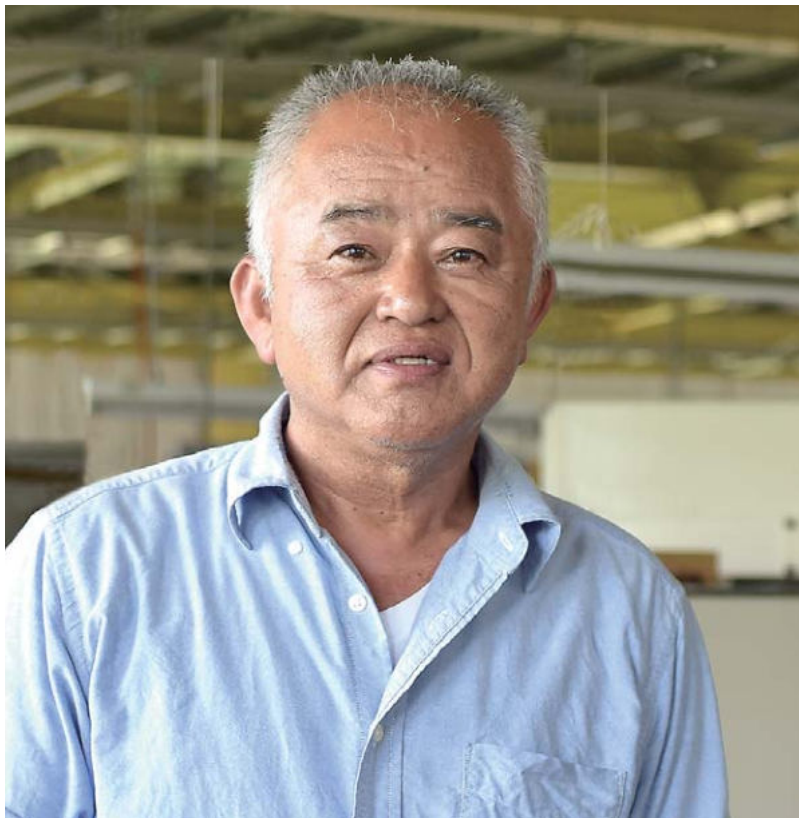




〔経営者シリーズ〕
トップかく語りき

有限会社竹内製作所
代表取締役

竹内 三男氏
Mitsuo Takeuchi



有限会社竹内製作所
須坂市八重森町37-6
TEL.026-245-1297
FAX.026-245-1297
創 業 昭和29年5月
資本金 500万円
事業内容 金属加工業

「当たり前」を当たり前にする難しさ。

「当たり前のことを当たり前にする。そのために何が必要だと思う?」

開口一番、竹内三男社長（62）は問いかける。「それは、継続。そのために人間をつくること。それができたら会社は儲かるよ」

竹内製作所は1954（昭和29）年創業以来一貫して金属部品の旋盤加工を手がける。竹内社長は福島県出身。大学（法学部）を経て、東京消防庁へ。その後縁あって婿養子に入り、先代から旋盤技術を叩き込まれた。

「機械の原点は汎用旋盤」と言い切り、「楊子の先の径からドラム缶の径まで加工する技術力」を自負。汎用旋盤でしかできない難しい仕事の依頼が途切れることはない。さらに「加工学校」を開校し無償で技術継承・技術者育成を行っている。「基本をしっかり覚えないと他国に負ける。

卒業生はたくさんいるよ」

「人間教育はどうやればいい?」と竹内社長。「挨拶、時間を守る、やる気、掃除。挨拶できる人は人間性が分かる。時間を守るのはやる気があるからで、覚えも早い。じゃあ、掃除は何のためにやる? “気づく”ことを覚えるためだよ。ものづくりは気づかないと必ず不良が出る。掃除でそれを養わせるんだ」

同社の不良率は年平均0.09だという。不良でムダを出さなければ、その分社員に還元できるというのが竹内社長の考え方。5Sが徹底した工場はピカピカだ。

5人の社員は竹内社長とともに加工学校で技術指導を行う腕前。「どんなに忙しくても6時以降の残業は禁止」のため、社員自ら判断し、早朝や、時には昼休みに交代で仕事を

こなす。その分、割増で給料を払っても人を増やすより人件費は抑えられ、仕事が暇になった時に頭を悩ますこともない。

「最悪を考えた経営」が基本。高額な最新機械に頼らず安い汎用旋盤で稼ぐ。刃物は自分で作る。機械をムダに動かさず電気代を節約する。そうした、出るカネを「1円から減らす」努力の積み重ねと、つねに技術を磨くことが大事だと竹内社長は力を込める。「暇な時こそ技術を磨く時だよ」

経営は景気の良い時が一番難しいと竹内社長は言う。「この時にどう下るかを考えておくことが大事。だから私はリーマンショックの時も全然怖くなかったし、逆に機械を安く手に入れた。つねに継続することを考えていれば平気。私はその一念でやっています」

回 覧

長野法人会NEWS 8月の法人会事業

大規模法人税務会計研修会

会員企業で、資本金5000万円以上の大規模法人167社を対象とした研修会が7月8日、長野バスターミナル会館で開催され、各企業の経理担当者59名が出席した。講師はあがたグローバル税理士法人 鮎澤英之氏が務め、管理会計の基本を学ぶというテーマのもと、利益の構造や損益分岐点売上高を中心に学んだ。

参加者のアンケートによると「社内研修で説明しやすい内容でよかった」「今後は移転価格税制、退職給与会計、連結決算のテーマについて学びたい」等の意見があった。



飯綱部会視察旅行

飯綱部会会員研修会 ～今年は新潟方面へ日帰り視察旅行～

飯綱部会（服田邦夫 部会長）では、毎年企業視察などを中心とした研修小旅行を実施している中、今回は新潟県糸魚川市の「フォッサマグナミュージアム」等を視察した。



ミュージアムでは、糸魚川を代表する美しい鉱物「ヒスイ」や日本列島が誕生した際の大地の裂け目「フォッサマグナ」が展示され、人々の暮らしに脅威となる地震や火山、地すべりなどの自然災害について学ぶことができる。

参加した牧野るり子さんは「初めてミュージアムに訪れ、地球の誕生を壁面と床面とで同時映像で見て、すごい迫力を感じた。私たちはこんなところに住んでいるんだ！と。この様なことがわかると、いつ地震が来ても噴火が起きても津波が来てもおかしくないことも感じた。自然に出来た鉱物を価値のあるものに作り上げる人間の知恵・技術はもっと素晴らしい。そして何よりも会員相互の親睦と交流が深められ何より」と話していた。

専務理事就任

6月2日の第4回通常総会で選任された矢野誠専務理事が7月1日より着任しました。「会の事業や会議で会員の皆様とお会いする機会が多くなります。気軽にご意見・ご要望等お聞かせください」



青年部 視察旅行実施報告

青年部（小坂禎二部長／(株)電弘）が部員対象の視察旅行を実施した。企画は富山県高岡市にある株式会社能作の視察をメイン。能作はもともと仏具などの鋳物メーカーだが「“守る”伝統から“攻める”伝統へ」を掲げ近年錫製の曲がる食器、医療機器等新分野で注目の

企業。産業観光への取り組みや地元子供たちの工場見学を積極的に受け入れブランド力を高めている。参加した部員は新たな自社の経営に刺激を受けた様子だった。

初のバスによる一泊二日の視察旅行は寝食を共にすることで一層部員同士の距離が縮まる効果もあり大成功だった。



青年部では新規部員（会員企業に所属する50歳以下）を募集している。
入会金・年会費無料。詳しくは長野法人会事務局まで。

中学生・高校生の

「税についての作文」大募集

中学生

- **テーマ** 税に関すること
(作文の題名は自由です)
- **締切り** 平成28年9月5日(月)
- **文字数** 1200字以内
- **提出先** 所属の中学校を通じて地区納税貯蓄組合連合会へ提出
- **表彰** 入選作品には賞状と記念品を贈呈します。
内閣総理大臣賞／財務大臣賞／文部大臣賞ほか

高校生

- **テーマ** 税の意義と約割について考えたこと
(作文の題名は自由です)
- **締切り** 平成28年9月5日(月) 必着
- **文字数** 800字以上 1200字以内
- **提出先** 最寄りの税務署
- **表彰** 入選作品には賞状と記念品を贈呈します。
優秀作品は、都道府県名・学校名・学年・氏名とともに
国税庁ホームページや国税当局が作成する広報誌等に
掲載するほか、報道機関等に資料を提供するなど、
広く発表します。

■詳しくはウェブサイトをご覧ください。 全国納税貯蓄組合連合会 www.zennoren.jp 国税庁 www.nta.go.jp

税務署からのお知らせ

ヒト・モノ・カネ 経営の三要素を学ぶ

■ヒト

職場のコミュニケーション能力

人材・社員の育成の仕方、社内コミュニケーションの取り方

職場の風通しが良いとか悪いとか言われます。風通しが良くなったり悪くなったりする要因はいくつかあると思いますが、そのひとつが、職場におけるコミュニケーションであることは間違いありません。

コミュニケーションが円滑な職場とは、業務推進に必要な情報が円滑に流れる職場だと思います。上層部から現場に向かって指示命令などが明瞭に流れます。現場から上層部へ向かって業務の状況や問題点などが、順調に上がっていきます。メンバーとメンバーの間にも、他の部署と自分の部署の間にも、業務に関連する情報が滞りなく流れます。このような職場なら、風通しが悪いなどと言われることはないでしょう。

このような職場では、情報と一緒に、お互いの気持ちが伝わり合います。それによって、互いに支え合う関係が強化されます。チームワークが向上するのです。

このようなコミュニケーション能力の高い職場は、コミュニケーション能力の高いリーダーとメンバーによって作られると思いますが、同時に、メンバーのコミュニケーション能力を高める働きをします。

この職場に入ってきた新人は、多少の時間はかかるかもしれませんが、いつしか職場に溶け込んで、コミュニケーション能力を高めるにちがいません。

職場のコミュニケーション能力を高める要因は、信頼と会話であろうと思います。信頼が積極的な会話を生み、豊かな会話がお互いの信頼をさらに深めるのです。

コミュニケーション能力の高い職場を育てることができれば、一人一人のモチベーションも向上し、業務も円滑に推進できることでしょう。



経営コンサルタント

浪 宏友 氏

■モノ

その17 インターネットメディアの特性を考える(応用編)

モノを売る・売上を伸ばすノウハウ

今回で右下の図を使っの各種ウェブ媒体の検討は最後です。

さて、どの順に何をやればいいのかですが、結論から言いますと、図に示すように左上から右下に向かって注力してください。

前回お伝えした通り、ホームページはサービス内容や企業案内、申込み方法など、顧客を獲得するために必要な詳細情報をわかりやすい形ですべて盛り込むことが可能です。自社メディアでもあり、資産価値が最も高まります。従って、特殊な事情を除き、最初に時間とお金をかけるべきはホームページです。

次に注力すべきはブログですが、ほとんどの企業において一番妥当な方法は、ホームページをブログ埋め込み型にすることです。これにより、質の高い情報が継続的に貯蓄でき、見込み客のアクセスも増えます。(検索エンジン最適化の効果)

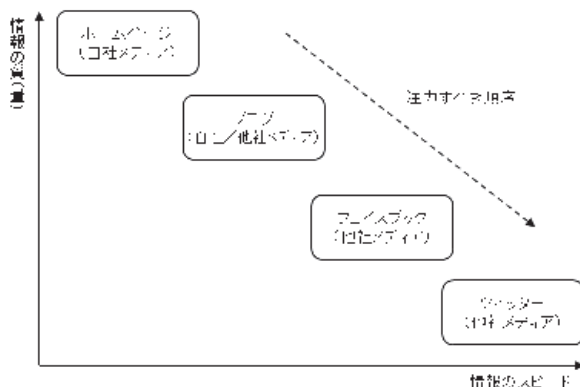
最後に、余力のある企業については、フェイスブックやツイッターといったSNSツールの運用をおこなってください。ただし、わざわざSNSを採用する理由が本当にあるのか、くれぐれも手段と目的を混同しないように注意してください。成果に繋がらないSNSの運用は、多大な労力と時間を失ってしまう恐れがあります。

4回にわたりお伝えしてきた本稿を参考に、効果的なウェブ活用ができているかどうか、今一度チェックしてみてください。



ロクシキ経営株式会社
代表取締役社長

中邨 康弘 氏



■カネ

生命保険契約の契約者変更にご注意

カネの流れ・資金繰り改善のポイント

生命保険契約の契約者を変更する場合、従来以上の注意が必要となりました。

平成27年度の税制改正で、保険会社に対して、契約者から契約者変更等の申請があった場合、その情報を税務署に提出することが決められたのです。適用は平成30年1月1日からです。

従来から生命保険会社が保険金を払う際、1回の保険金額が100万円を超える場合や年金年額20万円を超える場合、その支払調書を税務署に提出することが義務付けられていますが、今回の改正で更に追加されたのです。

今回の改正は、

①保険会社等は、生命保険契約等について死亡による契約者変更があった場合には、死亡による契約者変更情報及び解約返戻金相当額等を記載した調書を、税務署長に提出しなければならない。

②生命保険金等の支払調書について、保険契約の契約者変更があった場合には、保険金等の支払時の契約者の払込保険料等を記載する。

の二つですが、要は生命保険会社に対して、契約者の名義が変更された場合その情報を税務署に提出しないとするものです。

これは相続税や贈与税の課税逃れを防止しようという目的のため。例えば、満期直前に契約者を変更して満期保険金を受取った場合、本来贈与税の課税対象になるところ、より税率の低い所得税で申告しているケースや、契約者が先に亡くなり契約者を変更した場合、本来はその契約の「生命保険契約に関する権利」は相続税の課税対象になるにも関わらず申告されてないケースなどがあるからです。

今回の改正は、課税逃れの防止ですので、名義変更が課税逃れではないということを明確にしておくことが大切です。そのためには、名義変更事由の明確化、変更前後の保険料負担者、また変更後に解約し解約返戻金を受け取る場合や満期直前の名義変更なども、過小申告や贈与の判定をされないよう注意が必要です。



セミナー講師
ビジネスコーチ
FP・DC（年金プランナー）
Office SHIMADU 代表
島津 悟氏

視聴無料

セミナーは受けたいけど忙しくて時間が取れない方

継続的に社員研修ができるシステムがほしい方etcにぜひご覧いただきたい

インターネットセミナー



常時400タイトルのセミナーが視聴可能!!

ID: hj0901
パスワード: 0011

長野法人会HPトップページの
下段にバナー（見出し画像）が
あります。

今月のオススメプログラムはこれ!

社長必見!!会社の資金繰り ~成長企業、3つの要件~

成長している企業には共通の要件があります。経営者が数値を将来の経営判断に使えるようになることは、そのひとつ。損益計算書や貸借対照表を読めるようにすること、そしてキャッシュフローの考え方を知るための実践的な研修を行います。

講師

富山 さつき氏

株式会社クイック・ワーカー代表取締役
税理士



講師略歴／税理士法人弓家田・富山事務所を統括する傍ら、財務コンサルティング会社株式会社クイック・ワーカーの代表取締役として活躍中。最近では週刊ダイヤモンドにてその手腕が評価され特集されるなど、主に顧客企業の経営計画策定とフォローアップで企業・会社改革を行っている。



魂たましいのゴルフ

成熟したゴルフは真の豊かさをもたらす



長野国際カントリークラブ
(日成観光株式会社)

古木 惣一郎

第5回

ゴルフを通じて魂を磨くことについて

なぜ『魂のゴルフ』という題名にしたのか？ それは「真のゴルファーへのひたむきな追究を通じて、自らの魂に磨きをかける」という事を突き詰めたかったからです。このコラムを執筆すること自体、その良い機会になっています。

特にゴルフを奥深いものに行っているとも言える、その理不尽さと、それへの対峙方法に興味を持っています。

ゴルフは自然が相手ですので、ナイスショットが必ずしも良い結果を生むとは限りません。その上、体調・天候・コースなどにも大きく左右され、まったく同じ条件のショットも二度とありませんから、毎回ぶっつけ本番です。前回上手くラウンド出来ても、次回はどうにもならなくなったりもします。

もし自己ベストが出たとしても、失敗はつきものです。「あの50cmのパットを外さなければ、もっと良かったのに!!」という悔しい気持ちは、ゴルファーなら誰にでも経験があることでしょう。

そんな次々に襲い来る逆風の中で、常に楽しくポジ

ティブに自分の力を発揮する事が求められるのがゴルフです。

私自身、まだまだ心が折れそうになる事が沢山ありますし、クラブをへし折って怒りをぶちまけたい事もありました。しかし、オーバーパーの回数だけ勉強できたポジティブに捉える事で、感情をコントロール出来るようになりました。改善へ向けての前向きな取り組みが、ネガティブな感情を消すことを覚えたのです。

またそれだけではなく、「思い通りに行かないのがゴルフ。上手くいったらラッキー。人事を尽くして天命を待つのみ」という、ゴルフに対する大いなる諦めの様な気持ちが生まれて来たことも、良い作用を生んでいると思います。

次の課題は、ショートパットや左足上がりの短いアプローチに対する恐怖心を払拭する事です。どんな心の変容がその境地に導いてくれるのか？ 恐怖の原因である心の未熟と向き合う良い機会と捉えています。

BOOK

ビジネス書ランキング 今月の売れ筋10冊

2016.6/1~6/30 平安堂長野店 提供

- 1 嫌われる勇氣 ■岸見一郎／著 ダイアモンド社 1,500円
- 2 幸せになる勇氣 ■岸見一郎／著 ダイアモンド社 1,500円
- 3 さらばカリスマ セブン&アイ「鈴木」王国の終焉 ■日本経済新聞社／編 日本経済新聞出版 1,500円
- 4 自分を操る超集中力 ■DaiGo／著 かんき出版 1,400円
- 5 おもてなし日和 ■高野登／著 サンクチュアリ出版 1,500円
- 6 身近な人が亡くなった後の手続きのすべて ■児島明日美他／著 自由国民社 1,400円
- 7 ディズニー キセキの神様が教えてくれたこと ■鎌田洋／著 SBクリエイティブ 1,100円
- 8 結局、「すぐやる人」がすべてを手に入れる ■藤由達蔵／著 青春出版社 1,300円
- 9 脳が認める勉強法 ■B.キャリアー／著 ダイアモンド社 1,800円
- 10 ぷしゅ よなよなエールがお世話になります ■井出直行／著 東洋経済新報社 1,500円



今月の
一冊

さらばカリスマ
セブン&アイ「鈴木」王国の終焉
日本経済新聞社 編 日本経済新聞出版
1,500円(本体価格)

本書は、セブンイレブンという圧倒的なビジネスモデルを構築したカリスマ経営者、鈴木敏文氏がグループ全ての役職を退任するまでの一連の流れを追った内容です。巨大企業組織の在り方について考えさせられる一冊です。

事務局の掲示板

俺の私の不撓不屈 公開中

株式会社華裳

代表取締役 中村 康江氏

今回はブライダルの貸衣裳、プロデュース事業を展開する中村社長に登場願った。苦勞をものともせず、「石橋は叩かず、まず渡ってみる」という経営手腕をご披露いただいた。



テキスト

平成28年度版 会社取引をめぐる税務Q&A

源泉所得税実務のポイント

～発刊のお知らせ～

“A4版 全32頁 無料送付”

全国法人会総連合で作成する標記テキストの今年度版が完成しました。この2冊は法人会員の経営者としてこれだけは知っておきたいという項目を絞ったもので、それぞれ法人税の取扱い、給与所得の源泉徴



収について、実務上重要な項目や間違えやすい項目を解説しています。ご希望の方にはご送付しますので、事務局までご連絡ください（事務局 Tel227-0011）。

事業実施カレンダー 8月

- 1 月
- 2 火
- 3 水
- 4 木
- 5 金
- 6 日 信更部会落語寄席
- 7 日
- 8 月
- 9 火
- 10 水 経営相談室（法律相談）
- 11 木
- 12 金
- 13 日
- 14 日
- 15 月
- 16 火
- 17 水
- 18 木
- 19 金 産業フェア出展社説明会
- 20 日
- 21 日
- 22 月
- 23 火 9月決算法人説明会
- 24 水 経営相談室（法律相談）
- 25 木
- 26 金
- 27 日
- 28 日
- 29 月
- 30 火
- 31 水 理事・企画運営評議員会

編集後記

TEA
ROOM



本Tearoomは、編集後記として広報委員が順番で執筆しています。

この他、WEBサイトにおいても「今月のご挨拶」として掲載するコーナーもあります。今後も広報委員会一丸となって会員皆様に喜んでいただけるよう誌面作り、WEBサイトの運営にあたって参りますので、よろしくお願いします。

〈広報委員会〉

役職	役員名	法人名	役職	役員名	法人名
委員長	塚田 芳樹	(株) 篤友	委員	橋本 良彦	七味温泉ホテル(株)
副委員長	武内 浩	(株) 長野経済新聞社	委員	藤井 圭子	(株) 藤屋
副委員長	竹村 國彦	(株) 竹村製作所	委員	牧 恵一郎	(株) ニットー
委員	青山 茂樹	(株) 青山	委員	牧野るり子	(有) 牧野設備
委員	伊藤 園子	(有) いろは堂	委員	宮岡 優二	日本電子機器開発(株)
委員	内田 道樹	(宗) 常住院	委員	宮下 正幸	博光印刷(株)
委員	後藤 茂広	(株) 川中島装建			

情報アンテナ ビジネスインフォメーション



長野法人会管内企業の情報発信ページです(毎月4社ずつ掲載)。会員企業は掲載料無料です。



きれいな、おいしい、うれしい。

Aqua Clara

新しい形の代理店 長野県 第1期 募集致します。

ご興味をお持ちの御企業様
是非一度お問い合わせくださいませ。

0120-320-389

アクアクララ北信州

〒380-0913 長野市川合新田字村西1003-1
TEL.026-285-0366 FAX.026-285-0367

くつ&かばん修理のお店です!

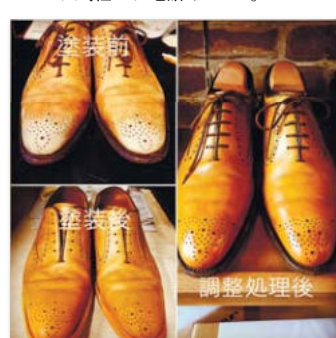
愛着のあるくつ、かばんなど
革製品の修理・補修、
染め直しはお任せください。

※ご自宅に取りにもうかがいます。
お気軽にお電話ください。

7/21 Open!

〈価格一例〉

かかと修理	2,700円～
前底ラバー	3,024円～
ラバーセット	4,320円
ピンヒール	1,404円～
くつ染め直し	
・ブラック	5,400円
・カラー	7,560円



調整処理後

ドクターレザー信州
Doctor Leather®

10:00～19:00 日曜・祝日定休
長野市南高田二丁目8番地26 1F
TEL.026-263-5375 FAX.026-217-3441 www.kawa-syuuri.net

優れた性能・品質を手の届く価格で実現!!

サイエンスホーム 長野店 オープン!



木の家が好きだから...
伝統の真壁づくりと
先進の外張断熱の家。

サイエンスホームなら
上質感、高性能、快適性
木の味わいも妥協せずに
1000万円台で実現!!



お気軽にお立ち寄りください。資料請求も下記まで。
不可能を可能にした真壁づくりの家

サイエンスホーム
長野店ショールーム

〒381-2226 長野市川中島町今井781-1
TEL.026-214-7747 FAX.026-214-7748
http://www.sciencehome.jp/

セブイレブン
長野今里店様
すぐそば

長野市役所第二庁舎の西側の
神社様の横の横で営業中。

不動産のことご相談ください。



株式会社ライフステージ

☎380-0813 長野市鶴賀緑町1104-10
☎026-217-2107 FAX026-217-2108
http://www.lifestage-nagano.com/

Life Stage

税務・税制 丸わかり

会計を学ぶ

あがたグローバル税理士法人
公認会計士

井原 正人

出づるを制す

「入るを量りて出づるを制す」という諺があります。収入の額を計算し、それによって支出を計画する（広辞苑）という意味です。

支出（費用）を管理するには、管理目的に合った科目体系と処理ルールを設定し、每期継続的に同じ処理をすることが必要です。

科目体系を決めるにあたっては、機能別分類と性質別分類という考え方があります。

例えば、ガソリン代や軽油代を燃料費とするのは性質別分類、車両費とするのは機能別分類です。同様に、貸倉庫の利用代を賃借料とするのが性質別、保管料とするのが機能別です。

会社の重要な活動に係る費用については科目を細分化することも考えられます。例えば、大量のエネルギーを消費する製造業では、一般によく使われる水道光熱費や燃料費を使うのではなく、水道費、重油代、ガス代、電力料などに細分化することが考えられます。

同様に、多数のトラックを使う運送業では、車両に関連する費用を燃料費、車両保険料、任意保険料、有料道路代、タイヤ代、油脂代などと細分化した方が有用と思われます。

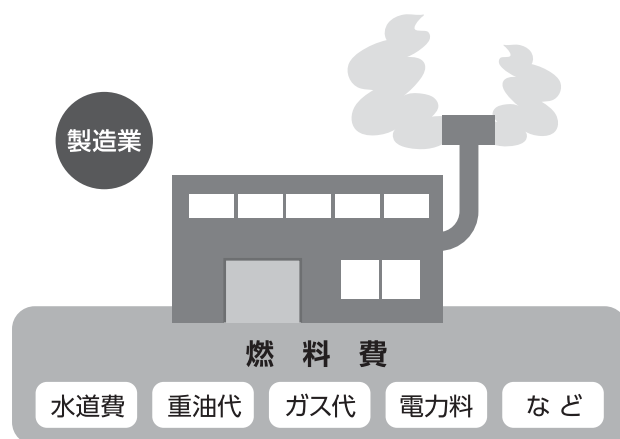
しかし、細分化しすぎると重要な点が見つけづらくなったり、経理処理も煩雑になったりしますので、重要な活動に係る費用は性質別分類で

細かく分類し、そうでない活動に係る費用は機能別の科目で集約するといった使い分けも考えられます。

製造業だと、営業車に係る費用は、燃料費や消耗品などと分けずに車両費として処理したほうが管理しやすいかもしれませんし、運送業だと、水道光熱費は他の費用とあわせて維持管理費などとしても良いかもしれません。

なお、機能別の科目と性質別の科目が混在すると、両方に該当する取引が発生し、その時々で処理科目が変わってしまうおそれがありますので、科目のルールを明確にして同じ処理が継続するようにしておく必要があります。

性質別分類や機能別分類、重要な費用の細分化などの観点から、一度、自社の科目体系や処理ルールを見直してみてもいいかもしれません。



税務・税制 丸わかり

税を学ぶ

作成 関東信越税理士会長野支部所属

金井秀夫 山浦 修 藤澤義章
平井幸光 渡邊隆行

〈長野法人会 事務局 TEL026-227-0011〉

教えて! 税理士さん 16

今回はサラリーマンを辞め、創業した社長さんからの質問です

社 長) この度、これまでの勤務経験を生かしてIT関連の会社を設立したんで、先日、税務署に手続きのことを相談に行って、法人設立に関する届出書や青色申告の申請書なんかを出したんです。

そしたら、税務署以外にも必要な手続きがあるって聞いたんで、今後の申告関係のことも含めて、先生!よろしくお願いします。

税理士) 承知しました。実は、法人設立に関する届出書は、県や市へも提出する必要があるんですよ。

あっ! それから、県には創業当初の数年間について、「法人事業税」という税金を免除してくれる制度もあるので、併せて申請手続きをしておきましょう。

社 長) でも先生、税金の免除といわれても・・・、多分2年間くらいは利益が見込めないんで、その後でもよくないですか?

税理士) この制度は、遅くとも創業した最初の事業年度終了後、ひと月以内くらいまでに、申請手続きをしておかないといけないものなんですよ。

社 長) あっ! そうなんですか。
ところで、その「法人事業税」って、どんな税金で、どんな免除制度なんですか?

税理士) 「法人事業税」は、法人の所得(もうけ)に対してかかる県税の1つなんですが、これを創業から3年間は全額免除、4年目は2/3免除、5年目は1/3免除する制度なんですよ。

社 長) なるほど! よくわかりました。

私も、税金を免除してもらえるように頑張りますので、早速その申請手続きをお願いします。

(今回のポイント)

長野県では、今まで事業を営んでいない個人が、新たに長野県内に資本金1,000万円以下の法人を設立して事業を開始する場合(創業)や、長野県外の個人事業者や法人が、新たに長野県内に資本金1,000万円以下の法人を設立して事業を開始する場合(新規開業)などについて、創業又は新規開業の日の属する事業年度の確定申告書の提出期限前30日までに、地方事務所の「商工観光課」へ「創業認定申請書」又は「新規開業認定申請書」を提出し、その承認を受けることで、「法人事業税」について、創業又は新規開業から3年間は全額免除、4年目は2/3免除、5年目は1/3免除を受けられる制度があります。

制度の詳細内容等については、最寄りの地方事務所や関与税理士にご相談下さい。

